

Christian Busch

Silicon-Valley-Berater für Entscheider

SILICON VALLEY, KALIFORNIEN · SEIT 2007 VOR ORT · CHRISTIANBUSCH.DE

Persönlicher Sparringspartner vor Ort für deutsche CEOs, CTOs und CIOs. Trennt belastbare Technologiesignale vom Hype und übersetzt sie in klare Empfehlungen: handeln, testen, Partnerschaften eingehen oder bewusst abwarten.

DREI TYPISCHE ENTSCHEIDUNGSSITUATIONEN

Eine Entwicklung aus dem Silicon Valley wird zum Vorstandsthema

Kompakte, vertrauliche Einordnung mit konkreten Konsequenzen für Strategie, Investitionen und Organisation.

EXECUTIVE BRIEFING · 90 MINUTEN

Eine KI-Chance ist erkannt, aber die Entscheidung noch offen

Bewertung von Anwendungsfällen, Risiken sowie Build-, Buy- und Partneroptionen, bis zur fundierten Entscheidungsgrundlage.

ENTSCHEIDUNGSSPRINT · 2–4 WOCHEN

Der US-Markteintritt steht an

Markteintritt, Partnersuche, Startup-Bewertung und die Übersetzung zwischen deutscher und amerikanischer Geschäftskultur.

US-MANDAT · NACH ZUSCHNITT

DREI BELEGE

- Erfand bei SAP die IoT-Plattform Connected Goods: SAP-Standardprodukt, eine der sechs Industriesäulen von SAP Leonardo IoT; seine IoT-Lösungen wurden 2014 und 2016 als IoT Product of the Year ausgezeichnet. Zu den öffentlich genannten Kunden gehörten Coca-Cola und Tennant.
 - Verantwortete AI/ML- und Interoperabilitätsplattformen bei der zweitgrößten Krankenversicherung der USA, darunter eine FHIR-Patientenakten-Plattform für 70 Millionen Versicherte.
 - Seit mehr als zehn Jahren CEO-Mentor im Ignite-Programm der Stanford Graduate School of Business; seine SAP-Produkte wurden von BBC, CNN, CCTV und AP aufgegriffen.
-